

# “一带一路”与波兰 中国移民的演变趋势研究\*

张 慧 Krzysztof Kardaszewicz

**【内容摘要】**欧洲是中国移民数量发展最快的地区之一,波兰的中国移民虽然数量较少,但是变化迅速。尤其是“一带一路”倡议提出以来,作为“琥珀之路”和“丝绸之路”的交汇点,波兰独特的区位优势以及中企投资的增加使得波兰的华人移民出现一些新的趋势。目前对于中东欧尤其是波兰的华人研究非常缺乏,文章主要采用参与观察、个案深入访谈的定性研究方法,以在波兰首都华沙的华人群体为例,在对传统华商群体、新生代商人和专业人士、外派人员以及中产阶级新移民等主要类别移民的分析基础上,试图探讨波兰华人移民群体的演变趋势、跨区域流动的路径选择、移民目标从经济需求向生活质量的转变,以及“一带一路”对华人移民动力所产生的潜在影响。

**【关键词】**“一带一路”;波兰;新移民;欧洲移民

**【作者简介】**张慧,中国人民大学社会与人口学院讲师,北京:100872; Krzysztof Kardaszewicz,华沙大学移民研究中心调查员、华沙大学社会研究所博士研究生。

## “One Belt One Road” and Chinese Immigrants in Poland

Zhang Hui Krzysztof Kardaszewicz

**Abstract:** Europe is emerging as one of the fastest growing regions for Chinese migration, with Poland as an important destination and a site of a new migratory dynamic in the region. With a small but rapidly evolving Chinese community, Poland serves as a clear example of two essential trends shaping Chinese presence. First, it is a showcase of a broader transition happening across Europe, from traditional economic migration to a more complex transnational dynamic. Second, it offers a picture of a ‘new destination’ among Chinese diaspora, one of several emerging in Europe as a result of New Silk Road investments. Very few studies have previously focused on Chinese in Poland and Central and Eastern Europe. Drawing on results of long-term fieldwork research, this work analyses the evolution of Chinese community in Poland, with details on different types of Chinese migration and their significance to broader transition in the region.

**Keywords** “One Belt, One Road”, Poland, New Immigrants, Immigrants in Europe

**Authors:** Zhang Hui is Lecturer, School of Sociology and Population Studies, Renmin University of China; Krzysztof Kardaszewicz is Research Affiliate, Center for Migration Research, Warsaw University. Email: zhanghui01@gmail.com

\* 本研究的部分资料来源于华沙大学移民研究中心“在华沙的中国和越南移民经济和社会融入”项目(国家科学中心 SONATA BIS 2014/14/E/HS4/00387) 并受到国家社科基金项目“新型城镇化背景下流动人口的社会融合研究”(批准号: 16BRK032) 的资助。

## 1 引言

波兰地处欧洲中部,与中国的官方交流与合作始于 1950 年代,但直到 1980~1990 年代才真正存在旅居波兰的华人群体。在波兰严格的签证制度之下,这一群体数量较少,但素质较高,直到 2004 年波兰加入欧盟之后华人移民数量才开始有实质性的扩展。但近几年中国人成为波兰增速非常快的外裔族群,数量成倍增长,官方登记的华人数量从 2011 年的 3800 人,上升到 2017 年的 8036 人<sup>①</sup>。波兰的华人移民类型非常多元,并几乎涵盖了欧洲华人移民的不同类型,从传统的华商群体、到中国企业的外派员工,从通过留学之后留下工作创业的年轻一代、到试图通过投资移民为子女寻求更好出路的富裕中产、通过婚姻的移民、甚至非法移民。

同时,由于波兰华人社区的规模较小、不同群体之间的区隔并未完全建立、扩展空间较大,波兰的华人群体也体现出其他欧洲国家华人移民社区所不具备的流动性和活力,其变化更为集中和迅速,对于其演变趋势的研究可以为理解整个欧洲地区的移民变迁提供参考。波兰华人移民社区的转变是受国内外多种因素影响的,但是“一带一路”倡议对波兰而言是一个机遇。作为中东欧最大经济体,波兰希望成为中国进入欧洲的“门户”并积极拓展与中国多方位的合作,中资企业也看中波兰的经济发展前景,外派人员数量在不断增加。波兰位于欧洲大陆正中心,这一特殊的地理优势使之成为欧洲关键的十字路口,连接着西欧、东欧、北欧和南欧(霍密茨基,2015)。“一带一路”在国家层面的推广大幅增加了华人群体对于波兰的认知度,使得一些欧洲其他国家的中国移民开始到波兰来寻找新的合作和机会,国内的一些潜在的移民群体也把目光投向波兰,使波兰成为新兴的华人移民目的地。在华人移民看来,波兰社会稳定、经济增速较快、地理位置优越、物价较低,这些特点为华人移民到波兰寻找机会提供了新的动力与期待。

欧洲地区是海外移民增长发展最快的地区之一,现有研究多针对德国,意大利,法国,英国,荷兰等国家的华人移民,中东欧则主要是俄罗斯、匈牙利等国别研究(王异虹,2009;李明欢,2003;周大鸣,2012)。从类别上看,研究华商群体和华商商业网络的占据了研究的主流(于涛,2016;龙登高,2002等),这与早期移民多以改善经济条件为主要目的密切相关,但是随着国内经济水平的大幅提高,以及各国移民政策的变化,专业移民、投资移民、留学生移民逐渐增多(赵红英,2000),但缺乏从总体的角度上探讨华人移民社区转型的实地研究。针对波兰的中国移民群体研究一直非常少见,往往是在对中东欧华人移民研究的论述中一笔带过。与英、法等国相比,波兰的华人移民数量较少、出现较晚,但是作为一个新兴的移民目的地,波兰的华人群体代表了新的移民驱动力和新趋势。尤其是,“一带一路”倡议对于华人移民的潜在影响还未引起学界的重视。对于波兰而言,在“一带一路”框架下与中国的交流和合作在日益增加,这为华人移民进入波兰提供了新的契机。

由于对波兰华人群体的研究非常缺乏,本文属于探索型研究,主要采用了定性研究的方法。调查时间为 2016 年 12 月~2018 年 2 月。通过对华沙的华人社区的长期参与观察,遵循“最大差异化”原则选取了 20 人进行了面对面的多次深入访谈。并通过受访者推动抽样 RDS(respondent-driven sampling)对 100 人进行了问卷调查,对波兰华人群体的总体情况有更进一步的了解,由于针对旅波华人总体数据的缺乏,很难采取定量的方法来获得资料。为保护受访者,本文的所有人名均为化名。本研究调查的范围包括所有年满 18 周岁,有中国国籍,或者父母一方有中国国籍,到波兰的目的不是旅游而是居住在华沙的中国人,所有被调查者都有合法的身份,并未包含非法移民的群体。

<sup>①</sup> 数据源自波兰外国人管理局数据(UdSC) <https://udsc.gov.pl/>;当然也存在一定数量的非法移民以及通过其他国家的居留身份留在波兰的华人并未统计在内。

## 2 文献综述和评论

### 2.1 欧洲中国移民的路径和特点

全球的海外华人估计在 4000~4500 万,其中 75% 定居在其他亚洲国家,只有大概 5% 或者 200 多万生活在欧洲(Tan 2013; OCAC 2017)。对于具体的在欧洲的华人移民数字一直存在争议,一是界定的居住时限存在差异;二是类别划分的差异,是否包括留学移民以及非法移民的数目难以统计等等。华人在欧洲的起点始于殖民时期和战争时期的雇佣劳力,以及二战后由前殖民地涌入的华裔。华人是作为“欧洲工人的替代”比如,英国和法国政府在一战时期在中国劳工军团(Chinese Labor Corps)雇佣了 14 万中国人…俄国也雇佣了 10 万中国劳工和军人(Christiansen 2013),即使之后大部分人被遣送回国,但是数千人留了下来,成为欧洲最初华裔族群的前身。这些移民大多靠家族经营,比如英国的中国洗衣房,或者法国的皮革作坊,这些经济之后也影响了欧洲华人的经济轨迹。这种商业模式总体上是基于同族劳力(co-ethnic labor),“以便吸收和解雇工人,基于低投入,高成交量,劳动密集,低技术产业,而且可以付低工资”(Christiansen 2013)。基于主流市场中国人机会的限制,这些工人的经济发展策略基本都是通过辛苦工作,最终自己开店和做老板。

#### 2.1.1 以经济目标为主要驱动力的移民路径

欧洲华人群体的大规模扩展始于 1980~1990 年代,改革开放所带来的巨大的社会和经济变化导致了大量的人口流动,上亿农民从农村进入城市,那些在海外有亲戚的人也开始到南欧和西欧寻找发展机会。虽然在欧洲的这些经济活动源于上述所说的家庭式企业经营,需要指出的是,这种海外群体移民轨迹与运作和国内的流动路径有非常大的相似性。在过去几十年间所发生的大规模的人口流动都是为了寻求更好的经济发展机会,在不同的政策和市场的偶然性之中发现商机,也需要时时在国营和私营经济之间的灰色地带寻求突破。这种环境的转换,无论从乡村到城市,还是国内到海外,都面临着语言的障碍(方言、普通话还是外国的语言)、没有城市户口(作为半合法甚至不合法的外国人)或社会保障,在制度的灰色地带游走甚至面临警察和政府的检查或驱逐以及来自本地人的歧视。困难的程度也许存在差异,但是经济活动本身、解决问题的策略、灵活机动的特性以及作为社会支持和资本来源的社会关系运作都在欧洲的华人社区中同样被复制。

比如项飏所研究的浙江村,在 1990 年代有十余万居民(大部分是温州乐清人),为整个北方市场提供中低档服装(Xiang 2013)。“浙江村”源于非正式移民,在 1970 和 1980 年代从并没有任何执照的路边摊开始,需要躲避警察的驱逐,甚至还有被收容遣送的风险。在政策和许可的可能性之间不断周旋,一些家庭慢慢在北京立足,出现了非正式的市场空间。很快,他们写信回家或者亲自回家劝说亲戚和村里的女孩一起来北京……两三年后,这些人学会了做生意的方法,也开始了自己的(移民)链(Xiang 2013)。

#### 2.1.2 以社交网络为核心的移民文化

国内与国外的移民群体当然并不一定重合(那些有海外亲戚的在世界范围内流动),但是他们形成了一种通过资源、信息和关系的运作和交换作为动力的“移民文化”。在整个 1990 年代,浙江村也将皮衣卖给俄罗斯和东欧的商人,许多温州人开始在边境做生意,甚至把生意做到俄罗斯或匈牙利(Xiang 2013)。在东欧、意大利、法国的浙江移民群体,常常反映了与北京浙江村类似的移民模式,即在经济上,从工人和商店帮工开始,到经理再到老板;在生活上,通过这些社会关系拿到身份、住房、培训、甚至医疗帮助。

Dei Ottati 描述了在佛罗伦萨附近的普拉托的温州商人的发展。普拉托是在意大利的华人社群的中心,人口从 1994 年的 1 万 6 千人增加到 2011 年的 21 万。温州人这种家庭经营式的移民模式与意大利的中小型家庭经营方式非常契合。这些中国商户建立了小型分包作坊,在全球经济竞争不断加

剧的背景下帮助他们的意大利客户节省生产成本和生产时间(Dei Ottati, 2016)。新来的工人通过长时间的工作来付清出国的欠款,学习经商的方式,最终建立起他们自己的生意网络。他们大部分的经济活动和生活需要都可以通过其他的中国人来满足,因此几乎不需要学习当地的语言或在自身的社会网络之外建立社会关系。那些在普拉托的移民即使在意大利生活多年,也可以与在国内的生活类似,目标仅在于挣钱和最终回家。他们可以做本地人不喜欢或太累的工作,生意网络也迅速扩张(拉菲尔-欧利阿尼、李卡多-斯达亚诺, 2011)。类似的例子也可以在匈牙利(Nyiri, 1999),或法国(Li, 2013)的华人社区找到。不过,与西欧的华人相比,匈牙利的华人更多的是自主经营,而且收入和社会地位更高,他们一般都与国内的机构保持更为密切的联系,在中国与匈牙利之间频繁流动(Nyiri, 2007)。

当今华人在欧洲的组成已经越来越多样化,移出地更为多元(从温州乡村到北京上海等大中城市),原本由华商和华工所建立的海外华人居住地已经逐渐变成由“受过高等教育、高工资、熟练语言与技能”所组成的“中国跨国移民的商业中心”(Ma, 2003),群体的组成也发生了很大的变化,这些变化也与国内的经济和社会发展有着密切的关系。但总体而言,在欧洲的海外华人群体还是反映了很多早期移民路径的特点,尤其是针对社会与经济融合的态度和策略还是以实用性、灵活性和目的性驱动为主。

## 2.2 波兰中国移民的构成及转变

### 2.2.1 现有中国移民的分类体系

对于中国移民的类型和分类,不同研究中有不同的分类系统,比如王赓武在“从历史透视法分析中国移民的类型中”将中国移民分为华商、华工、华侨、华裔等4种主要类型(王异虹, 2009),李明欢则将欧洲新移民主要分为4类:一是企业家和工商业者,他们运用不同的资源与社会关系,频繁流动,从跨国贸易中获利;二是专业移民以及完成学业后留居当地的原留学生,这与欧洲的移民新政相关;三是通过“正式合同”在一定期限内进入欧洲某一国家特定企业的“短期”务工者,一般合同不会短于1年,但是因为超过3年的合同可能导致正式移民申请,因此长期合同也不过两三年(即移民工人,但被多头抽成、活动受限);四是为数众多的草根阶层人士,包括非法移民(李明欢, 2009)。按照范围和国别的区别,王异虹对德国的中国移民种类分为:一,学生/青少年群体;二,商人群体,由德资和中资公司的员工构成;三,餐饮业群体;四,学术群体;五,其他,包括游客、短期访问者和非正式移民(王异虹, 2009)。再缩小到欧洲的城市,周大鸣对柏林的中国移民种类分为:一是留学生;二是留学生毕业后在柏林找到工作的,除了德国本身的留学生,也有来自美国、欧盟国家的留学生;三是在中国企业工作的,主要是中餐馆、中国人的超市等等;四是与德国人通婚、或与欧盟国家的人通婚移民到柏林的(周大鸣, 2012)。

### 2.2.2 波兰中国移民的分类及特点

根据波兰外国人管理局的数据,截止到2016年,在波兰持有合法居留卡的外国人为23.4万,而2013年,这一数字仅为14.6万。在波兰,合法居留卡一般包括4种类型,短期居留卡、长期居留卡、欧盟居民居留卡以及难民等其他类型的居留卡。外国人持有短期居留卡的居多,约占41%。在波兰获得居留卡的外国人中,乌克兰人最多,目前有12.8万,中国人8063人,其中长期居留588人,短期居留6417人,欧盟居民居留卡994人(截止到2017年7月)<sup>①</sup>。其中,目前波兰登记在册的留学生大概在1000人左右,波兰外国人管理局的数字为953人(到2016年11月30日),波兰学联的数字是超过

<sup>①</sup> 波兰外国人管理局官方资料(本研究涉及的主要是有合法居留的华人群体)。

1300 人<sup>①</sup>。

由于波兰始终坚持严格的签证制度,在 1980~1990 年这波新移民浪潮中进入波兰境内的中国商贩并不多。而在东欧剧变之前,旅居波兰的中国人以高校留学生和技术人员为主,当时这个几百人左右的知识分子群体占得商机,在贸易中获利,继而在其他行业快速发展。也因此,1990 年代的波兰华侨华人社会的两个显著特点是:“一,华商文化素质较高,普遍拥有大专以上学历,大多精通波兰语、俄语或英语,且拥有专业技能,这在当时的欧洲中国新移民大潮中极为罕见。二,波兰华商虽通过中国商品贸易起家,但是分散进军到其他行业。到 2004 年,波兰华侨华人总数也只有 1300 人左右,远远少于中东欧地区同等经济规模的国家”<sup>②</sup>。之后,波兰华商群体的组成和来源逐渐变得更为多元和复杂。

参考现有的分类系统并考虑到目前在华沙的中国移民的特点,本文将华人移民主要分为以下 4 类:一是传统华商群体,主要为 1980~1990 年代出国以经商为目的的华人(需要注意的是波兰最初的华商群体也包括留学生);二是新生代商人和专业人士,这些人相对比较年轻,或者是通过留学生身份进而留在波兰创业,或者是在国内或国外学习波兰语之后进入中企或外企工作;三是外派人员,这些人虽然在外派之初并不一定以移民为目的,但是其中也有一部分人在波兰生活一段时间之后决定留下,并把全家移民过来;四是新移民<sup>③</sup>,这是近几年出现的新现象,由于与西欧、南欧一些国家相比移民费用更低、签证更容易,波兰成为国内中产移民的新目标。此外还有一类是通过跨国婚姻而移民到波兰,这部分群体与上述 4 类有重合,比如在波兰工作、生活的过程中与本地人结婚,也有一些是先结婚再移民,也有一些与波兰人结婚后随丈夫、孩子生活在英国等其他国家。跨国婚姻对移民的选择和在波兰的生活经历与上述群体还存在一定的差别,本文暂不详述。在波兰的中国移民主要集中在首都华沙,由于在华沙的中国人是一个相对较少但增长较快的群体,这一群体的组成显示了新旧移民模式混合的特点。

### 3 研究发现

#### 3.1 传统的经营方式面临挑战和转型

波兰由于地理位置的优势,货物可以发往中东欧各国,与德国相比,成本很低,跟匈牙利相比,地理位置更为中心。华沙中国商城(GD)创立于 1994 年,建立之初就吸引了周边各国的商户,并不断扩展,现在已经是中东欧亚洲产品最大的分拨中心,也是中资在东欧最大的投资项目。在场经营的客商超过 1 千家,主要由来自中国、土耳其、印度、越南、波兰、俄罗斯、捷克、匈牙利、罗马尼亚等地区的客户经营,经营的产品以服装、鞋帽、小商品为主,甚至被称为“欧洲义乌”<sup>④</sup>。华沙中国商城对中国商户也有很大的吸引力,将波兰看成一个商业中心。但是,几年之内,竞争加剧,尤其是 2008 年经济危机的影响,传统批发的商业模式逐渐衰落。

受访者 Z 是 1980~1990 移民潮时期来到波兰。他在 1990 年代初作为一个大型国企的员工被外派到波兰,帮助筹建波兰华沙中国城(GD)。Z 被派到波兰的时候大学毕业,之后与波兰人结婚,辞去公职,自己做生意。早期的交易中心集中在体育馆附近,在 1989 年之后成为欧洲最大的露天市场。那时租小摊位,很辛苦,但利润还可以。一般是俄罗斯客户来拿货,利润空间比较大,完成了原始积

① <http://news.cri.cn/20160930/e1278c82-29cd-2abe-5d24-e93a2c8b65e4.html>

② 张行、胡亚丽 [http://fangtan.china.com.cn/2015-11/19/content\\_37107246.htm](http://fangtan.china.com.cn/2015-11/19/content_37107246.htm)

③ 一些学者将 1978 年之后移居海外并居留一年以上的中国人称为新移民(宋全成,2011.欧洲的中国新移民:规模及特征的社会学分析.山东大学学报(哲学社会科学版),由于波兰的中国移民出现较晚,本文的老移民指代 1980~1990 年代的移民,而新移民则指代近 10 年间出现的移民。

④ 人民网 <http://tv.people.com.cn/n1/2017/0502/c364580-29248660.html>

累。在波兰加入欧盟之后,2007年生意量达到一个高峰。把从中国进口的货物卖到大型的连锁超市,同时又做了餐饮业、做成全国的连锁店,再到餐馆的加盟连锁店,生意越做越大。现在则希望在波兰主流市场寻求一些新的机会。正如Z所说:

“以前在1990年代末2000年初的时候,像我们进货,一个款的鞋子都可以发十几个、几十个柜子,一个款一个颜色,现在是一个柜子发几十种,完全不一样。1998年到波兰,贸易批发的就一家两家,现在整个都是。过剩产品太多,只能打价格战。有些人刚到这边,没什么资源,就是用价格战的方法来(竞争)。现在华人商户必须转型,不转型生意肯定越来越差的。虽然波兰的网络不像国内那么发达,但是肯定也是这个趋势,国内现在如果不跟互联网结合是肯定没法做的。之前可能努力、辛苦就可以,现在就不行。现在要赚钱,得建立一个团队,个人的东西是走不远、做不大的,也要把握一些机会。比如中国2012年国外的旅游市场已经是超过1千亿美金。(应该)研究如何让中国人消费(访谈201612R4)”。

华沙中国城的名声在外,传统的经营方式就是等,等客人上门,或者利用原有的客户资源。一些中国公司开始在购物网上有自己的店,用相对比较新颖的方式来销售。但是总体而言利润变少,汇率的波动也对利润有一定的影响,按照Z的估计,目前在GD能够赚钱的商家,也就30%左右。而且中国经济的快速发展对海外华人的体验也有深刻的影响。

“在我们这边没有一家可以用到风险投资、金融投资,最多就是贷一些款,传统的那种。在头5~10年,我们在各个朋友圈都属于富豪一级的,但是过了10年,尤其是2005年以后,中国的发展非常快,我们现在在朋友圈里都是穷人。中国经济腾飞,差别特别明显。追不上他们(国内)的脚步”(访谈201612R4)。

### 3.2 跨地区流动的增加

受访者W是在1980~1990年代的移民潮中到达欧洲的商人。最开始他是通过在中国的中介办的假护照,在1990年初从温州到了克罗地亚。在克罗地亚工作一段时间以后到了荷兰,投靠在那边的亲戚,在1995年辗转到了意大利,利用意大利的大赦获得了欧洲的合法身份。之后与叔叔合作,在佛罗伦萨附近开工厂。1997年,因为看到一些波兰的客户去当地订货,认为这边有市场,就到了波兰,之后在波兰开了一个分公司。当时,他并未打算留在波兰,后来与波兰的妻子结婚,孩子也在本地的学校上学,就留了下来,但是他在欧洲的大部分时间里,波兰都不像是一个目的地,更不是定居地。之后的几年,生意时好时坏,W和他的家庭曾经搬回意大利,搬去广州,后来又去了西班牙,每次都是利用家庭的关系网络来寻找和扩展在当地的生意。全球经济危机也影响到他的生意,2009年他才决定搬回波兰,主要的原因是W妻子的语言、文化优势可以帮助他在本地做生意。

现在W的时间分配在华沙(他的妻子和孩子生活的地方),温州(他的父母和许多生意伙伴所在地),以及意大利和西班牙等地。他讲一些波兰语,但是常常与一些意大利和西班牙语词汇混用,与家人和朋友还是用中文更舒服。虽然他的孩子在华沙本地学校上学,但是他与华沙以及当地社区的关系并没有那么直接。W在波兰和中国都有很多的生意伙伴,但他从未把波兰当成自己家,留在波兰是一系列家庭关系和生意机会的结果。所以,他的生活似乎是在波兰、意大利(很多亲戚的所在地)以及温州的老家之间流动。

受访者H5年前以学生的身份来到波兰,他的目的很明确,就是希望将来可以自己做生意。他通过中介获得了学生签证,当时20多岁,来波兰只是因为西班牙签证没通过。他的日常学习和交流大部分是通过英语(会一点波兰语)。毕业之后的几年他投资了不同的项目,在不断的失败中学习在波兰经商的方法并逐渐建立起一些重要的关系网。之后建立了一个向中国出口波兰农产品的公司。H不常住在华沙,而且他的生意很大程度上依赖于他在老家的关系网来推广和销售波兰的产品。由于

目前国内对于外国的、尤其是高质量、信得过的农产品的需求,他的公司运营的还不错。不过他与那些传统的商人一样,在波兰的目的只是挣钱,最终是要回到中国去。虽然他是在波兰白手起家,但是现在不断地在意大利、西班牙、捷克等地寻找新的发展机会,最终的目的希望可以在“家”远程遥控生意。

像受访者 W 和 H 这样的情况并不少见,尤其是申根签证的便利使得欧洲地区跨国流动的可能性大大增加,在南欧经济状况不好的时候一些人会到波兰寻找商机,如果发展的不好,又会到下一个目的地。国内经济的快速发展也催生了逆向流动,在波兰与国内之间往返。

### 3.3 由经济动力转向对生活质量的追求

#### 3.3.1 中产阶级新移民

2012 年以来,中国迎来以投资移民为主的新一轮移民潮,主要群体为富裕阶层,大多前往欧美等西方发达国家,主要的移民动机转变为方便子女教育、保障财富安排以及为未来养老做准备(李影, 2013)。子女教育是富裕阶层移民的重要因素,对于子女教育的首要目的地是美国、英国、澳大利亚、加拿大和新西兰等国家。对于可投资资产超千万的人群,有 6 成正考虑或完成移民,而对“大众富裕阶层”(可投资资产 10 万~100 万美元)有近 1/5 完成或准备移民(路阳, 2016)。

近几年,移民波兰的中国人增多,波兰移民的优势是办理费用低。与购房置业移民和投资移民相比,费用少(十万到几十万元之间不等,取决于中介的价格以及交税的额度,一般会选择最低档的税率),速度快(几个月后就可以拿到短期居留卡)。一般都是通过中介来办理工作挂靠,工作 5 年后就可以申请欧盟长期居留卡。按照中介的说法,只要在持卡期间按时纳税,按时交社保,无违法事件,一般续卡都没有问题。这种从工作居留转为长期居留的手续并不是完全合法,存在一定的风险(比如中介并没有象承诺的一样代为交税,或者挂靠期间公司倒闭等等)，“工作”只是办理居留卡的理由,基本没有人会真的在这个挂靠的公司工作。在波兰办移民的另外一个“优势”是不用坐“移民监”,一般只要在申请期间到移民局录一次指纹,之后可以回到国内等结果,等居留卡下来以后也不需要一直待在波兰<sup>①</sup>。而且,波兰的工作居留卡对于学历和语言都没有要求,即使学历不高、英语不好也可以申请(2018 年新政出台,申请欧盟长居需要波兰语考试)。这些特点使一些中介看到了商机,也使想移民欧洲的中产群体看到了新的希望。

受访者 F 在 2017 年底带着儿子以移民的目的来到波兰,虽然她还在考虑是转道去西班牙还是因为已经办了波兰的工作签证就继续留在波兰。一方面,她觉得庆幸,2018 年初波兰签证政策收紧,旅游不能转工作签,好在提前拿到了 3 年的居留卡;另一方面,之前来华沙的印象还是觉得与期望值有落差,不知道是不是应该再努力一下去好一点的地方。在她看来:欧洲大门打开,给了中产移民的机会。以前可能要特别有钱,富人才能考虑移民,现在不一样了,有条件的(中产)都可以考虑移民。尤其是欧洲(申请的时候)没有语言的要求。最主要就是为了孩子的教育。孩子 6 岁的时候开始考虑(在北京买)学区房的问题。那时候西城 60 平米的房子就要 700 多万。自己有一个小的学区房,但是没法住,如果不换就要租房住,租房不稳定,一下就得 9 年。开始看房,改了好几个方案。主要是不想再做房奴,买哪个都得继续贷款,100 多万,压力特别大。后来就在价格还不错的时候把那个学区房卖了,剩下的钱可以理财,有机会做点事。那时候就开始考虑移民的事。主要也是对国内的教育失望。

<sup>①</sup> 事实上,移民局还是要求 5 年内在波兰的不间断居住,包括每次离开波兰不能超过 6 个月,总共离开的时间不能超过 10 个月。

“国内的小学(内容)不光难,奥数什么的基本都得学,孩子也不需要明白什么,这种教育缺乏创造性人才。孩子如果适应(这种体制)还好,万一如果孩子将来偏科什么的不就没有出路了。要是碰到好老师还行,可以鼓励着,要是万一碰着势利的,最后孩子就毁了。买卡和养卡,波兰成本较低,但是政策也在不断紧缩。欧盟的移民政策都在不断提高门槛,最开始是奥地利,20万欧元就可以永居,后来就不行了。希腊是25万欧,西班牙和葡萄牙50万欧就可以永居。我主要是考虑波兰、奥地利、捷克、德国的公立学校还比较靠谱,南欧基本公立都玩,你也不希望孩子什么都学不到。那样的话就得上私立,或国际学校。有钱的当然可以选其他国家,钱一般,选择波兰还不错”(访谈201802R16)。

与以往到海外寻求经济发展的机会不同,这一移民群体以改善生活环境为移民目的。以工作签证为出口,最终达到移民的目标。其中有一些是以波兰为跳板,拿到欧盟长居卡以后再前往德国等发达国家。在我们访问的100份问卷中,2010年之后到达波兰的共计有51人,2017年到达波兰的有12人,其中有9人来波兰的首要目的是为了子女的教育。

### 3.3.2 年轻一代与留学生移民

受访者X在国内的波兰语专业毕业,中间曾到波兰交流学习过一年。毕业以后原本是在一个中国公司工作,被外派到华沙,换了一次工作。几年后被猎头发现,加入一个大型国际公司,工资翻倍。她在华沙工作已经6年,因为会讲流利的波兰语和英语,在华沙的生活游刃有余。与波兰人的社区也有很多交集,但是还是觉得同学朋友们都逐渐回到中国,慢慢觉得孤单,在考虑是否要搬回中国。在她看来,华沙虽然看起来像中国的二三线城市,但是与其他欧洲国家相比,华沙的发展速度很快,这一点跟中国很像,但是又没有国内那么快的节奏和竞争压力。她觉得在华沙的生活很放松,东西便宜,人也很友好,假期可以去欧洲其他国家度假,而在中国,无论做什么都得跟那么多人竞争,实在太累。但是作为独生子女,在家人看来,在国外还是飘着的状态,只是暂时的。可是要是回国又觉得,现在已经没有那种竞争的心态,肯定无法适应国内的工作压力和生活节奏。

受访者L是到波兰以后才学的波兰语,当时因为有亲戚在波兰做生意,就留学过来看看。因为还不错的语言天赋,学了几年之后波兰语就达到了不错的水平。大学刚毕业的时候曾经回国做波兰语的展会翻译,因为小语种人才比较缺乏,加上他的水平很高,几个小时就可以轻松的挣几千块。在家人看来,这比回国朝九晚五的上班轻松多了,也支持他继续留在波兰。而且国外这种相对简单的人际关系更适合生活。L后来也与波兰人结婚。他目前有时候会带国内来的商务团,一般夏天是旺季,根本忙不过来,其他的时间也在考虑做一些其他的生意。在他看来“在国内是生存,在这边是生活”,虽然并不是完全没有生活的压力,但是与国内相比还是好多了。

对于这些在国外留过学的年轻一代,无论是自己做生意还是在企业工作,都对国外的工作生活节奏有了更切身的体会。比父辈更好的经济条件、语言的优势都使他们在国外的生活更加游刃有余,选择的空间也更大。对他们来说,生活更重要。波兰的条件也许不是最好的,但是申根签证使他们在欧盟内部流动的自由,而波兰相对稳健的经济发展也给他们提供了足够的经济保障。波兰的社会稳定、生活压力小,生活比较舒服,生活质量成为了年轻一代移民优先考虑的要素。

## 3.4 “一带一路”倡议的影响

### 3.4.1 外派人员的增多

波兰作为“一带一路”的重要节点,以及中波交流的日益深入,越来越多的中国企业关注波兰市场。目前,已有884家中国企业入驻波兰<sup>①</sup>,包括中国水电、三环集团、柳工集团、华为、中国工商银行、

<sup>①</sup> <http://golodzkie.com/zh/chinese-companies-in-poland/>



中国银行、中国建设银行等等。此外,据中方统计,目前中国在波兰投资约 3.29 亿美元,投资领域包括机械、金融、电子、工艺品、商贸服务、新能源等领域,龙头企业包括柳工、华为等。同时,平高集团、中水电等企业积极参与波兰工程承包市场<sup>①</sup>。此外,在波兰也有 5 所孔子学院、2 所孔子课堂,中方外派人员数量不断增多。

外派人员主要有 3 种情况,携家属移居,公司集中安排住宿,夫妻两地分居。外派人员主要以改善经济状况为目标,也有一些因看中波兰的生活环境而考虑移民。受访者 J 是公司的区域销售经理,按照他们公司的制度,每 3 年就要轮岗一次,这次在欧洲,下一次可能就被派到非洲、中东。个人的意愿可以被参考,但是下一次被派到哪有非常大的不确定性。被派到华沙之后,因为觉得波兰治安好、社会稳定、物价也不高,就把妻子孩子都带来了过来,孩子送到当地的国际学校上学。J 的工作非常忙,基本与国内上班的节奏差不多,常常加班。同时,波兰作为中东欧区域的中心,也需要经常到下属的市场考察情况,或者去其他的区域办公室开会,比如罗马尼亚、奥地利、芬兰等。妻子全职照顾家人孩子,因为只有 3 年,与本地的生活并没有互动。

M 公司访谈的 5 位员工都住在公司统一租的一间别墅里,办公室也在别墅内,公司配备了厨师,从家到公司上班可以足不出户。每天工作时间也很固定,基本从早上 9 点到下午 6 点半。除了工作,与波兰本地人没有太多的交集。外派来华沙的这些员工之前都在非洲工作过,比如苏丹、肯尼亚、赞比亚、坦桑尼亚等国。他们的家人基本都在国内,在国外工作主要目的就是挣钱攒钱,将来家人可以有更好的生活。他们普遍觉得波兰的环境比较好,医疗体系、生活方式都更健康。

受访者 E 今年刚刚被公司派到华沙,任期一年,住在公司租的小公寓里,老公留在国内。她说在这个华人社群里这样的情况很普遍,大家都是老公或者妻子留在国内,有些单位甚至每 3 年、4 年或者 5 年就要轮岗一次,在波兰生活一段时间、在中国生活一段时间。长期夫妻分居有些人就受不了了,在这边积累了一些资源就辞职不干了,全家移民到波兰。但是在积累一定的人脉和财富之前,很多人只能先暂时忍受这种家人分隔两地的生活。也有一些公司的管理没那么严,没有频繁地轮换。有一位被访者被公司派到华沙 7 年了,妻子孩子都在这边,将来也希望可以留下。因为外派的工作较忙、生活相对隔绝,经济动力往往超过了对生活的需求。

#### 3.4.2 潜在的发展机会

波兰的社会相对稳定,与西欧国家相比,外来移民(尤其是黑人)较少(对于一些中国被访者这是社会安定的一个重要指标),自然环境较好。波兰的森林面积为 889 万公顷,森林覆盖率近 30%。以首都华沙为例,全市拥有大小公园 65 处,约占城市面积的 27%,人均占有近 78 平方米,居世界各大城市之首。多数的新移民迫于国内大城市高昂的生活成本、尤其是教育医疗成本而选择到国外生活。华沙的生活成本较低,“郊区的联排别墅才 50 万,买房剩下的钱可以再买房出租”(访谈 201802R16),这样收入也不成问题。尤其是加入申根区之后,波兰的优势变得非常明显,拿到欧盟长期居留卡以后去欧盟其他国家也不受限制。

在“一带一路”倡议提出以后,很多被访者都谈到即使暂时找不到工作也许可以在中波之间寻找一些发展的机会,认为波兰还是有很大的希望。不同地区的商人也来波兰寻找机会。比如受访者 HJ,今年刚到华沙,之前在波兰并没有什么关系,但是希望扩展生意,他在中国北方有一个服装厂,在莫斯科生活和经商多年,目前他希望建立一个涵盖波兰、匈牙利、拉脱维亚和立陶宛的销售区块。而对于新移民来说,与之前传统移民大多是为了更好的经济收入不同,这些新移民的经济收入可能会在很长一段时间里受到影响,但是为了更好的生活质量、尤其是子女未来有更好的生活选择,这种短期

<sup>①</sup> <http://golodskie.com/zh/chinese-companies-in-poland/>

的牺牲也是可以接受的。而“一带一路”更使新移民认为这种牺牲是暂时的,在他们看来,“一带一路”倡议促成了更多的中波合作,机会还是很多。

#### 4 讨论和结论

本研究探讨了“一带一路”与华沙中国移民的新态势。与早期欧洲移民相比,虽然华人移民针对社会与经济融合的态度和策略还是以实用性、灵活性和目的性驱动为主,但经济动力不再是唯一的移民诉求。从数量上看,华沙的中国移民在不断增多;从类别上看,这些中国移民涵盖了移民欧洲的多类型。在华商群体之中,既包含传统的温州商人,也有早期派驻海外的高知分子,以及寻求跨领域合作的新型商人,波兰作为新兴市场引起了不同商人的注意,竞争加剧,传统生意也在向海外主流市场扩展。对于年轻一代来说,对生活品质的追求逐渐超越基本的生存需要,经济和语言的优势也使他们的社会融合度更高。外派人员还是一个相对隔离的群体,每隔几年的变动性使很多人并不会(或者没时间)投资太多在当地的的社会之中。以投资移民为目的的新的华人群体更是区别于之前的移民路径,在对一个国家可能一无所知的基础上重新开始生活,机遇与风险并存。从趋势上来看,寻求更高质量的生活成为移民的新动力。国内的经济压力、环境、食品、教育的问题也促使大家寻找更为轻松健康的生活环境,而波兰高品质、低价位的生活环境以及(也许是暂时的)相对便宜便捷的移民途径对于中国移民而言有着特殊的吸引力。

在海外华人的移民研究中,跨国主义移民范式为移民研究提出了新的视角,“出现了不同于传统的‘落叶归根’和‘落地生根’式的新的华人移民类型”。在对莫斯科的华商研究中可以看出,“华商活动的‘超地域性’…地理空间的边界已经越来越模糊”(于涛,2016),这在欧盟这样一个跨国家的共同体内表现得更为突出。对于波兰的华人来说,他们同样在中国以及欧盟不同国家之间寻找机会,移动的方向也不再是单向的,而是多向的,可以从国内到国外也可能是从国外到国内,从东欧到更为发达的西欧,或者在西欧市场饱和的时候流向存在着更多机会的东欧。工作与生活之间的平衡也开始越来越多地纳入到移民的考虑之内。国内快速的经济发展与欧盟相对较平稳(缓慢)的生活形成对比,在海外收入的优势不再明显,移民成为更为综合考量的结果。

虽然这些华人移民目前生活在华沙,但是他们的轨迹还存在很大的变动性和不确定性。一方面是华人本身的不确定性:很多人对于在哪个国家生活的选择看似是理性的,但最终的选择有很大的偶然性,比如也许想去西班牙但最终来了波兰,也有人可能几年之后觉得国外的生活无趣、找不到合适的工作、又选择回到国内生活。也有很多人在中国和欧洲钟摆式流动,或者不断向生意机会多利润高的市场迁移。一些人有意愿地将华沙作为前往欧盟其他国家的跳板,也有一部分人认为华沙非常宜居,生活压力小,把波兰作为未来生活居住地的目标。其次,外部环境也存在着很多的不确定性,这与欧洲移民的大环境密切相关。各个国家的移民政策都在不断修正之中,对于移民数量的控制也未放松(比如2018年波兰移民局对于欧盟长居卡增加了语言考试的要求)。此外,2017年12月,波兰海关和税务部门对华沙中国城开展的打击商业行为灰色地带和偷税漏税问题的大检查也造成了许多华商的不满,为华商在本地的经营蒙上了一层阴影。对于新移民来说,获得欧盟长居需要5年,期间政策如何变化也存在诸多不确定性。

“一带一路”倡议对移民的影响还在逐步展现,但是无疑这一倡议对于“一带一路”沿线国家所带来的期待是巨大的。“一带一路”沿线国家的战略推广、更多跨国合作的可能性以及更大的市场和投入都使华人移民看到更多的商机及改善生活的可能性。对于波兰来说,“一带一路”不仅使波兰国内增加了对中国的了解,波兰在中国国内的认知度也在不断增强,中波直航,旅游人数的大幅增加,中企入驻波兰,国内对中东欧考察的增多等等都为波兰的华人移民提供了更多的机会,或至少看到了可能扩展的空间及进一步发展的可能性。波兰成为“一带一路”倡议提出后具有竞争力和潜力的市场,中

波双边合作中还有许多亟待发展的领域,华人移民在其中可以起到的桥梁作用使在华沙甚至波兰的中国移民都看到了更多新的前景和希望。

#### 参考文献/References:

- 1 Christiansen F. Ethnic Chinese in the European Economy: Risk and the Transnational Ethnic Enclave. In Tan Cheek-Beng. 2013. Routledge Handbook of Chinese Diaspora. Routledge.
- 2 Dei Ottai G. 2016. Chinese Immigrant Business in the Industrial District of Prato and their Interpretation, in Sanfilippo, Marco and Weinar, Agnieszka: Chinese Migration and Economic Relations with Europe. Routledge.
- 3 Li Minghuan. 2013. 'To Get Rich Quickly in Europe!' -Reflections on Migration Motivation in Wenzhou, in Pieke, Frank and Mallee, Hein: Internal and International Migration, Chinese Perspectives. Routledge.
- 4 Ma, Laurence J.C. 2003. Space, Place and Transnationalism in the Chinese Diaspora. In Ma, Laurence and Cartier, C. The Chinese Diaspora: Space, Place, Mobility and Identity. Rowman & Littlefield.
- 5 Nyiri, Pal. 1999. New Chinese Migrants in Europe: The Case of the Chinese Community in Hungary. Ashgate Pub Ltd.
- 6 Nyiri, Pal. 2007. Chinese in Eastern Europe and Russia: A Middleman Minority in a Transnational Era. Routledge.
- 7 Xiang, Biao. 2013. Zhejiang Village in Beijing: Creating a Visible Non-state Space through Migration and Marketized Networks, in Pieke, Frank and Mallee, Hein: Internal and International Migration, Chinese Perspectives. Routledge
- 8 李明欢. 东欧社会转型与新华商群体的形成. 世界民族 2003; 2: 41-49  
Li Minghuan. 2003. The Social Transition of Eastern Europe and the Formation of New Chinese Businessman. World Ethno-National Studies 2: 41-49.
- 9 李明欢. 欧洲华人社会剖析: 人口、经济、地位与分化. 世界民族 2009; 5: 47-53  
Li Minghuan. 2009. Analysis of Chinese Immigrants in Europe: Population, Economics, Status and Diversification. World Ethno-National Studies 5: 47-53
- 10 李影. 中国投资移民动机与现状. 山东省农业管理干部学院学报 2013; 3: 60-63  
Li Ying. 2013. The Motivation and Situation of Chinese Investment Immigrants. Journal of Shandong Agricultural Administration College 3: 60-63.
- 11 路阳. 当前中国富裕阶层的海外移民浅析. 东南亚研究. 2016; 3: 91-101  
Lu Yang. 2016. An Analysis of International Migration of Wealthy Chinese Class in the New Century. Southeast Asian Studies 3: 91-101.
- 12 龙登高. 海外华商经营管理的探索——近十余年来的学术述评与研究展望. 华侨华人历史研究 2002; 3: 84-94  
Long Denggao. 2002. Review of the Studies on Operation and Management of Overseas Chinese Enterprisers. Overseas Chinese History Studies 3: 84-94.
- 13 于涛. 华商淘金莫斯科: 一个迁移全体的跨国生存行动. 社会科学文献出版社 2016  
Yu Tao. 2016. Chinese Businessmen Gold-digging in Moscow: The Transnational Life and Action of a Migration Group. Social Sciences Academic Press.
- 14 [意] 拉菲尔-欧利阿尼 / [意] 李卡多-斯达亚诺 邓京红译. “不死的中国人”: 他们干活 挣钱, 改变着意大利, 因此令当地人害怕. 社会科学文献出版社 2011  
Oriani Raffaele and Stagliano Riccardo, Deng Jinghong Translated. 2011. The Chinese Never Die: They Work, They Earn, They Change Italy and for this They Make Us Afraid. Social Sciences Academic Press.
- 15 宋全成. 欧洲的中国新移民: 规模及特征的社会学分析. 山东大学学报(哲学社会科学版) 2011; 2: 144-150  
Song Quancheng. 2011. A Sociological Analysis of the Size and the Characteristics of the Chinese New Immigrants in Europe. Journal of Shandong University (Philosophy and Social Science Edition) 2: 144-150.
- 16 宋全成. 中国海外移民在欧洲: 规模、特征、问题与前景. 理论学刊 2013; 11: 69-73  
Song Quancheng. 2013. Chinese Overseas Emigrants in Europe: Size, Characteristics, Problems, and Prospects. Theory

- Journal 11: 69-73.
- 17 王异虹.德国中国移民的历史演变及类别构成.华侨华人历史研究 2009; 4: 26-41  
Wang Yihong.2009.The Growth of Chinese Migrant Community in Germany and its Categories.Overseas Chinese History Studies 4: 26-41.
- 18 赵红英.近一二十年来中国大陆新移民若干问题的思考.华侨华人历史研究 2000; 4: 7-16  
Zhao Hongying.2000.Thoughts on Issues of Chinese New Immigrants in the Last 10-20 Years.Overseas Chinese History Studies 4: 7-16.
- 19 周大鸣.柏林中国移民调查与研究.广西民族大学学报(哲学社会科学版) 2012; 3: 10-16  
Zhou Daming.2012.A Survey and Study of Chinese Emigrants to Berlin.Journal of Guangxi University for Nationalities (Philosophy and Social Science Edition) 3: 10-16.
- 20 霍密茨基·塔德乌什(Tadeusz Chomicki).波兰: 一带一路重要参与者.中国投资 2015; 3: 42-44  
Chomicki Tadeuse.2015.Poland: Important Participant of Belf and Rood Initiatives.China Investment 3: 42-44.

(责任编辑: 宋 严 收稿时间: 2018-03)